

RECRUTE UN.E COMMERCIAL.E TRANSACTION

Depuis 1907, nous faisons bien plus que construire des logements : **nous créons des parcours de vie.**

Promoteur social, aménageur, constructeur de maisons individuelles, bailleur et syndic de copropriété, nous sommes un acteur local reconnu qui continue de grandir et d'innover.

Notre force ? Un modèle coopératif qui place l'humain au cœur de chaque projet et une mission qui nous anime : **rendre le logement accessible à tous.**

Rejoindre nos équipes, c'est intégrer une entreprise engagée, où chaque personnalité compte, où les idées circulent et où les talents peuvent s'exprimer pleinement. Parce que nous sommes convaincus que la diversité des parcours et des expériences est une richesse qui fait avancer nos projets comme nos collaborateurs.

Sous la responsabilité de la Directrice Gestion immobilière, vous assurez le développement de notre service Transaction

Vos missions :

- Accompagner et conseiller les clients tout au long de leur projet immobilier,
- Valoriser et commercialiser des biens en mettant en place une stratégie de commercialisation efficaces.
- Négocier et finaliser les transactions, en garantissant un suivi rigoureux jusqu'à la signature.

En collaboration étroite avec notre Responsable de l'Innovation Sociale, le service Transactions participera à la création de nouveaux produits innovants. Vous jouerez un rôle clé dans leur développement, leur mise en marché et leur commercialisation.

Profil recherché

Vous êtes reconnu(e) pour votre talent commercial et votre sens relationnel., vous êtes notre meilleur ambassadeur.

Vous êtes audacieux.se, déterminé.e, empathique et tenace. Vous êtes doté d'une expérience significative dans une fonction commerciale en immobilier.

Vos points forts

- Techniques de vente et de négociation immobilière.
- Connaissance de l'environnement immobilier
- Sens de l'écoute, pédagogie et accompagnement client
- Autonomie, adaptabilité, organisation, rigueur

Conditions :

Poste à pourvoir dès que possible

Rémunération selon expérience avec une base minimum de 33K€ + commissions

Statut cadre

Lieu de travail : BASSENS 73000

Vos avantages

- Véhicule de fonction (SUV)
- Gratification de fin d'année, prime vacances, intéressement et plan épargne retraite
- Tickets restaurant
- Mutuelle prise en charge à 60 % par Savoisienne Habitat
- Prévoyance prise en charge à 100 % par Savoisienne Habitat
- Accord RTT : sur la base d'un horaire hebdomadaire de 39h, attribution de 15 jours de RTT

Transmettre CV et prétentions salariales à Léa LE PIRONNEC : llepironnec@savoisienne.com